



Información general				
Regional:	VALLE			
Centro de formación:	CENTRO DE GESTION TECNOLOGICA DE SERVICIOS	Nivel formativo:	TÉCNICO	
Programa de formación:	OPERACIONES COMERCIALES		No. Grupo:	3285825
Modalidad de formación:	Presencial	☒	Virtual	☐
Estrategia formativa:	OFERTA REGULAR		Fecha fin de la etapa lectiva:	11-12/2025
Datos del aprendiz	Nombre completo:	Jonathan Rodriguez Hernandez		
	Tipo de documento:	C.C.		
	N° de identificación:	1-100.541.223		
	Contacto telefónico:	3019305838		
	Dirección:	Cru 32 # 98 A 19 B / Ciudad del Campo		
	Correo electrónico personal:	jonathan1985r@gmail.com		
	Correo electrónico institucional:	jonathan1985r@gmail.com		
	Alternativa de etapa productiva registrada:	Contrato de aprendizaje		
Fecha de Registro en SofiaPlus:	N/A.			
Datos del instructor de seguimiento:	Nombre:	ALEX RODRIGO IDROBO MUÑOZ		
	Contacto telefónico:	3113518014		
	Correo electrónico institucional:	aidrobo@sena.edu.co		
Datos del ente co-formador (jefe inmediato o tutor* y empresa u organización)	Nombre empresa o entidad co-formadora:	GRUPO ÉXITO ÉXITO LA FLORA.		
	Dirección:	Av. 3 Fn # 52 N-46		
	Nit:	890900608-9		
	Correo electrónico:	jmaxcado54@grupo-exito.com		
	Nombre del jefe inmediato/ co-formador del aprendiz/tutor:	Liliana Geraldo Londono		
	Cargo:	Jefe de alimentos		
	Contacto telefónico:	320 583 9805		
	Nombre otro contacto:	N/A		
* Tutor: resolución 0623 del 2020 y 3546 del 2018.	Teléfono institucional (fijo/móvil):	N/A		
Persona en situación de discapacidad (Si aplica)	Nombre de la persona que asiste al aprendiz:	N/A		
	Tipo de asistencia (lenguaje de señas, apoyo visual, u otros):	N/A		
	Contacto telefónico:	N/A		

Con el diligenciamiento de este formato autorizo al SENA para la recolección y tratamiento de mis datos personales, conforme a la política de datos personales de la entidad GOR-POL-006. Entiendo que los datos serán objeto de recolección, almacenamiento, uso, circulación, supresión, transferencia, transmisión, cesión y todo el tratamiento, realizados por el SENA.



Momento N° 1 - Planeación de la Etapa Productiva (Se realiza por una única vez)

Fecha inicio etapa productiva: (DD/MM/AA)	25/12/2025	Fecha fin de etapa productiva: (DD/MM/AA)	24/07/2026	Fecha de afiliación a la ARL: (DD/MM/AA)	19-12/2025
Número de póliza ARL: (Si aplica)	N/A	Horario: (Indicar si es diurno, nocturno, días de la semana y la hora)	LUNES a domingo 6:00 am a 1:50 pm		
Enlace de grabación del momento 1: (Aplica si se realiza de forma virtual)	N/A				
Concertación plan de trabajo durante la etapa productiva del aprendiz					
Competencias a desarrollar (Competencias del programa relacionadas)	Formular la estrategia de merchandising para productos y servicios teniendo en cuenta su naturaleza y segmentación del mercado. Promover los productos en el punto de venta según plan promocional y acuerdo comercial.				
Resultados de aprendizaje	Definir y aplicar técnicas y procedimientos para la organización del sortido de acuerdo con los productos. Organizar las acciones de exhibición y merchandising de alimentos en los puntos de venta según lineamientos de la organización				
Actividades a desarrollar (Durante los 6 meses de Etapa Productiva)	Sortir productos en las gondolas. Organizar los productos en la bodega en las estibas. Limpiar estanterías Reponer productos en gondolas Actualizar productos en cuanto a precios				
Evidencias de aprendizaje (Que generará el Aprendiz de acuerdo con cada Actividad)	Gondolas organizadas con sus productos según estándares. Estibas organizadas en la bodega según estándares.				
Observaciones adicionales (En caso de ser necesarias)	Persona muy dispuesta Buena presentación, puntual con sus labores Responsable en sus labores y actividades asignadas				

* Jonathan R. A.

Firma del aprendiz

A.

Firma del instructor de seguimiento

Firma del ente co-formador

Ciudad Medellín y fecha de diligenciamiento: 2/03/26 de forma presencial ☒ o virtual ☐